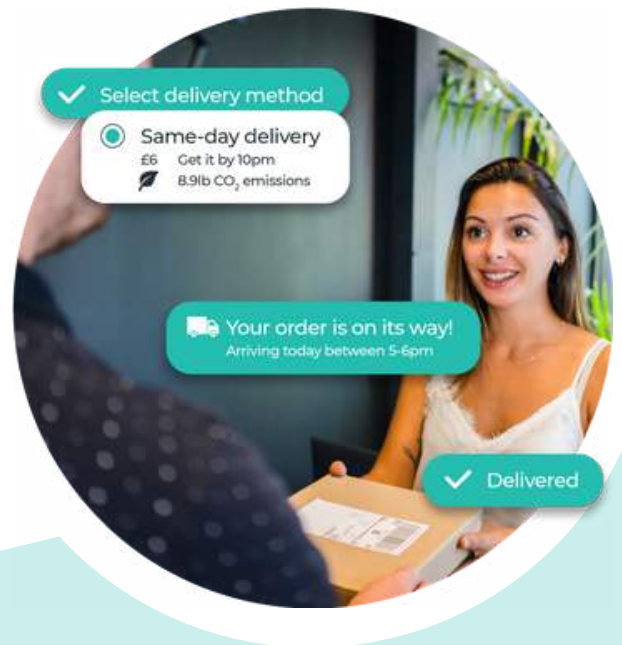




Nutzen Sie Ihr volles Omnichannel- Potenzial

+30% online Verkäufe

Typisches Ergebnis nach Einsatz von OneStocks OMS, dank höherer Online-Konversion und höherem durchschnittlichen Bestellwert



Optimale Nutzung von Lagerbeständen und Vertriebskanälen

In der Omnichannel-Branche sind die Erwartungen der Kunden heutzutage sehr hoch, egal ob sie im Store oder online einkaufen. Sie wollen die neuesten Kollektionen sowie second-hand Artikel kaufen oder ausleihen, und sie erwarten eine umfangreiche Auswahl an bequemen Liefer- und Rückgabeoptionen.

Als Retailer kann es herausfordernd sein, diese Erwartungen zu erfüllen. Die Bestände sind in der Regel über ein Netz von Geschäften und Vertriebszentren verteilt oder vielleicht noch unterwegs und werden oft von verschiedenen, nicht miteinander verbundenen Systemen verwaltet.

Unser Order Management System bietet eine einheitliche Sicht auf alle Bestände und macht sie für jeden Vertriebskanal verfügbar. Dank OneStock können Marken ihre Bestände optimieren, ihren Umsatz steigern, Kunden zufriedenstellen und zur Nachhaltigkeit beitragen.

Diese Marken vertrauen auf OneStock



LVMH



Phase Eight

LIEBESKIND
BERLIN

pimkie®



Pepe Jeans
LONDON

Pets
at Home

INTERSPORT

comma,

ba&sh

WÜRTH

HOBBS
LONDON

Entdecken Sie unsere **Top Omnichannel-Lösungen**



Ship from Store

Online-Kunden
Zugang zum
Ladenbestand geben



Order in Store

Geben Sie Kunden im
Geschäft Zugriff auf
jegliche Bestände



Lieferversprechen

Garantierte
Lieferzeiten mit
Echtzeit-Verfolgung



Retouren-management

Self-Service- und
In-Store-Rückgaben
anbieten

Steigern Sie Ihre **Business Performance**

OneStock arbeitet bereits mit **über 70 Marken** zusammen, um deren Umsätze zu steigern, die Abwicklung von Bestellungen zu beschleunigen und die Betriebskosten zu senken.

12%

Nichtverfügbarkeitsrate im Vergleich zu 31% bei einer durchschnittlichen E-Commerce-Website

Ohne Bestandsvereinheitlichung nehmen die Fehlbestände im Laufe der Saison weiter zu.

22%

der Online-Bestellungen werden vom Store abgewickelt

Ohne Ship from Store wären diese Bestellungen einfach verloren gegangen.

22%

der Click-&-Collect-Bestellungen werden aus dem bereits im Laden vorhandenen Beständen zusammengestellt.

Ohne ein OMS hören die Warenumlagerungen aus Ihrem Lager nie auf.

Weiter Gründe **OneStock zu wählen**



Schnelle Implementierung

Führen Sie die Lösung in nur wenigen Wochen ein und erzielen Sie ein schnelles ROI.



Cloud-basiertes SaaS

Verfügbarkeit dank regelmäßiger regelmäßige Erweiterungen.



Microservices & API-first

Unabhängig entwickelte und verwaltete Module, die über eine API zugänglich sind.



In Europa gehostete Daten

100% garantierte DSGVO-konforme Verwaltung der Kundendaten.

MEMBER OF THE **MACH**
ALLIANCE



DSGVO
Konform

Wechseln Sie zum OMS Marktführer



Frankreich
+33 183 798 130



Deutschland
+49 75 878 677



Italien
+39 329 843 7470



England
+44 204 558 6408

 **OneStock**



onestock-retail.com



contact@onestock-retail.com